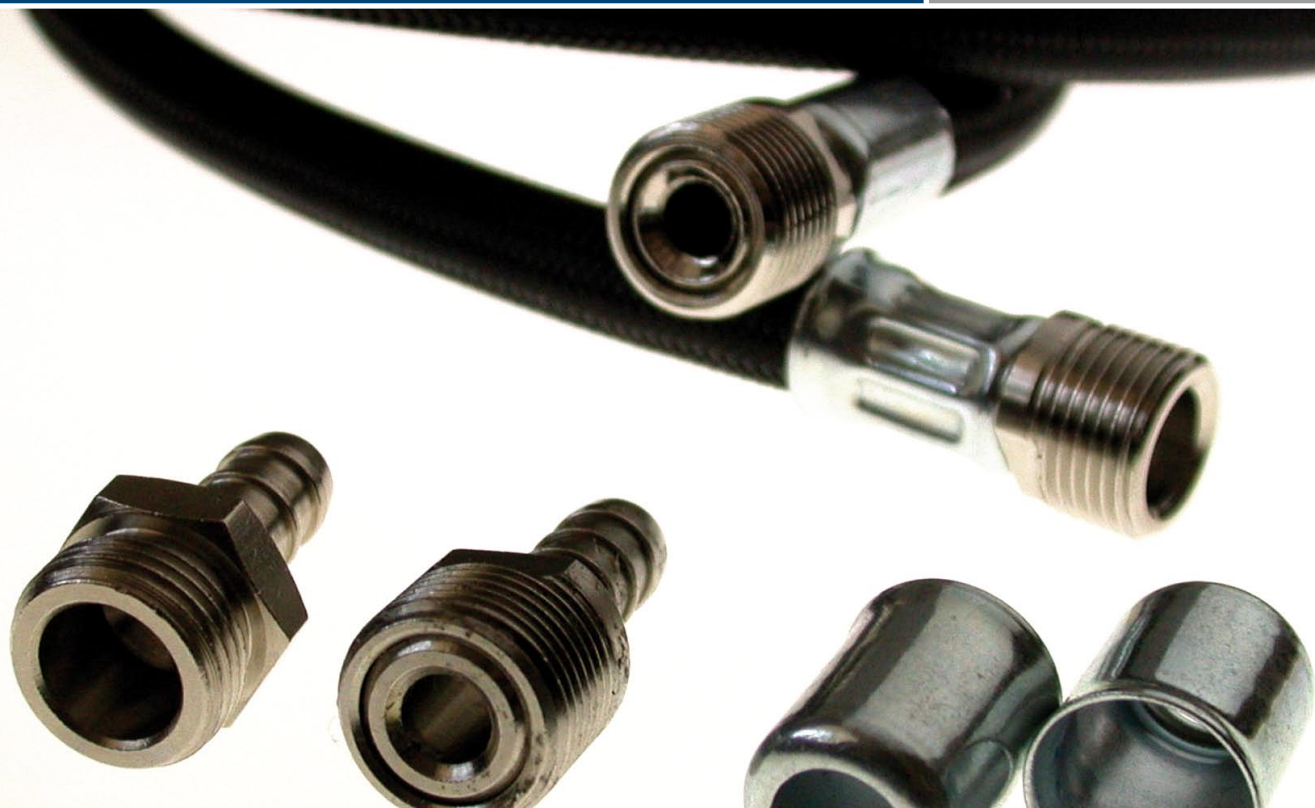


NUTZEN SIE DIE DYNAMIK.



**Microsoft Dynamics Lösung für den Großhandel mit
Industriebedarf und Werkzeugen.**

EINZIGARTIG: DIE LÖSUNG FÜR IHRE BRANCHE

Mit unserer standardisierten Branchenlösung GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN auf Basis von Microsoft Dynamics™ NAV bieten wir Ihnen eine integrierte Komplettlösung, die sich flexibel und wirtschaftlich an die Bedürfnisse Ihres Unternehmens anpassen lässt. Unsere Lösung eignet sich für alle Betriebe des Technischen Handels, die hohe Anforderungen an die Aktualität und die Transparenz der betrieblichen Informationsverarbeitung stellen.

Neben den grundlegenden Funktionalitäten einer betriebswirtschaftlichen Unternehmenslösung verfügt GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN über Assistenten und eine Aktivitätenverwaltung, die beispielsweise eine vollständige elektronische Kundenmappe im System abbilden. Word, Excel und Outlook sind direkt in Microsoft Dynamics NAV integriert.

Profitieren Sie von einer einzigartigen Kombination: GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN und Microsoft Dynamics NAV bieten Ihnen die Sicherheit einer international bewährten Standardsoftware, kombiniert mit der Flexibilität einer maßgeschneiderten Branchenlösung. Und noch ein Plus: Diese Softwarelösung wächst mit Ihren Anforderungen – Schritt für Schritt. Das macht Microsoft Dynamics NAV zu einer führenden Business-Lösung für mittelständische Unternehmen weltweit.

Unsere langjährige Branchenkompetenz qualifiziert uns als Ihren Projektpartner. Mehr als 30 Projekte haben wir bereits im Technischen Handel erfolgreich realisiert. Und das nächste sehr gern für Ihr Unternehmen.



- Integrierte Business-Lösung
- Sicherheit einer international bewährten Standardsoftware
- Standardprozesse ergänzt um branchen- und unternehmensspezifische Funktionalitäten
- Alle Unternehmensbereiche werden verbunden
- Vollständige Integration in das Microsoft-Portfolio
- Wächst mit Ihren Anforderungen

UMFASSEND: ALLE UNTERNEHMENSBEREICHE VERNETZT

Komplett integrierte Anwendung

GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN für Microsoft Dynamics NAV ist eine EDV-Lösung aus einem Guss. Die voll integrierte Branchenlösung deckt die gesamte betriebswirtschaftliche Bandbreite für Unternehmen aus der Branche ab.

Artikelart

Die Verwaltung der häufig sehr großen Artikelbestände erfordert eine passende Artikelorganisation. So integriert GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN beispielsweise die einem Artikel übergeordnete Organisationseinheit Artikelart. Eine Artikelart beinhaltet alle für eine Gruppe von Artikeln allgemeingültigen Informationen wie z. B. Beschreibung, Werkstoffnummer, Norm oder Mindestdeckungsbeitrag. In den zugehörigen Einzelartikeldaten müssen lediglich noch die individuellen Informationen hinterlegt werden.

Datenaustausch

Die auf 30 Stellen erweiterte Artikelnummer gewährleistet Ihnen die Kompatibilität mit den Artikelnummernsystemen Ihrer Lieferanten und der damit verbundenen Möglichkeit einer automatisierten periodischen Datenübernahme.

Hierfür stellt Ihnen GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN ein eigenes Artikelübernahmemodul zur Verfügung. Hier können die Daten Ihrer Lieferanten vor der eigentlichen Übernahme eingelesen, geprüft und ggf. verändert werden. Welche Daten im Einzelnen übernommen werden, bestimmen Sie selbst. Für folgende Formate stehen bereits fertige Konverter zur Verfügung:

Formate/Konverter

- Sandvik
- PRECITOOL
- Nordwest
- IMATEC
- DATANORM
- Perrot
- Kennametall

Mit Hilfe des integrierten frei konfigurierbaren Konverters haben Sie darüber hinaus die Möglichkeit, individuelle Satzformate Ihrer Lieferanten abzubilden. Somit können Sie nahezu alle, Ihnen zur Verfügung gestellten Artikeldaten unabhängig vom Format und Lieferant automatisch einlesen.

• ABC-Analyse

Die integrierte ABC-Analyse ermöglicht eine genaue Klassifizierung der Artikel zur Optimierung des Lagerbestandes.

• Erweiterte Artikelinformationen

GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN berücksichtigt branchentypische Informationen wie das Kennzeichen Lagerstandard, die ABC-Klassifizierung oder den Verpackungscode.

• EDIFACT/XML

Die Branchenlösung gibt Ihnen die Möglichkeit, Daten bzw. Dokumente im EDIFACT oder XML Format auszutauschen.

NUTZEN SIE DIE MÖGLICHKEITEN DER KONDITIONENGESTALTUNG

Rabatte/Zuschläge

Zuschläge wie z. B. Legierungs- oder Teuerungszuschläge können in GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN getrennt nach Einkauf und Verkauf pro Lieferant festgelegt werden. Optional kann der Legierungszuschlag auch an eine bestimmte Werkstoffnummer gekoppelt werden. Die Art des Zuschlags, d. h., ob es sich um einen prozentualen oder absoluten Zuschlag handelt, ist frei definierbar. Folgende Möglichkeiten stehen Ihnen zur Auswahl:

- Prozentsatz
- Betrag fest
- Betrag mengenabhängig
- Betrag mengen- und gewichtsabhängig

Als weiterer Zuschlag steht ein mengenabhängiger, prozentualer Mindermengenzuschlag zur Verfügung. Auch bei den Rabatten erfüllt GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN die branchenspezifischen Anforderungen. So erlaubt die Branchenlösung beispielsweise die Hinterlegung eines so genannten Lieferantengrundrabatts. Dieser wird bei der Bestellerfassung automatisch berücksichtigt und bildet die Basis für die Ermittlung des Netto-Einkaufspreises.

Für alle verkaufsseitigen Rabatte und Zuschläge können alternative Bezeichnungen hinterlegt werden, um Ihnen eine maximale Flexibilität bei der Gestaltung Ihrer Verkaufsbelege zu ermöglichen.

Summenbildung

Mit Hilfe der Summenfunktion können Angebots- bzw. Auftragspositionen zu logischen Gruppen zusammengefasst werden. Damit kann beispielsweise die Ausgabe von Positionseinzelpreisen bzw. -beträgen unterdrückt werden. Stattdessen wird ein Gesamtbetrag für die gewählte Gruppe ausgegeben.

Wird der Gesamtbetrag der Gruppe manuell geändert, z. B. um einen attraktiven „runden“ Angebotspreis zu realisieren, führt GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN automatisch eine gewichtete Korrektur der Beträge der zugehörigen Gruppenzeilen durch.

Kreditor...	Grundrabatt %	TZ % (Einkauf)	LZ % (Einkauf)	TZ % (Verkauf)	LZ % (Verkauf)
K00020	45,00	1,00	2,00	1,50	2,50
K00050	50,00	1,00	2,00	1,50	2,50

Artikelart/Lieferantenkatalog

• Preiseinheiten

Mit Hilfe der erweiterten Preiseinheiten-Funktionalität lassen sich beliebige Preiseinheiten, z. B. 100er Preise abbilden.

• Direktbestellung

Zur aktuellen Auftragszeile kann direkt eine Bestellvorschlagszeile generiert werden.

• Lager/Logistik

Umfangreiche Ergänzungen der Standardfunktionalität im Bereich Lager/Logistik stellen sicher, dass Sie stets einen Überblick über die tatsächliche Verfügbarkeit der Warenbestände haben.

PROFITIEREN SIE VON DEN VORTEILEN DER UMFANGREICHEN AUFTRAGSSTEUERUNG

Auftragsindividuelle Stücklisten

GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN ermöglicht die auftragsindividuelle Zusammenstellung von Stücklisten bzw. Sets. So können Produkte wie z. B. Schläuche direkt im Verkaufsauftrag konfektioniert und kalkuliert werden.

Konfektionierung

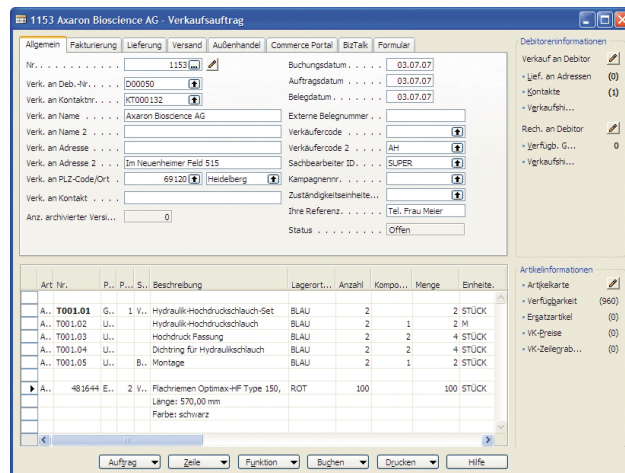
Für branchenübliche Dienstleistungen im GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN, wie die Konfektionierung von Schlauchleitungen für Hydraulik, Medizintechnik oder chemische Industrie, steht ein Modul zur Abbildung und Dokumentation der erforderlichen Produktionsprozesse zur Verfügung.

S-Artikel

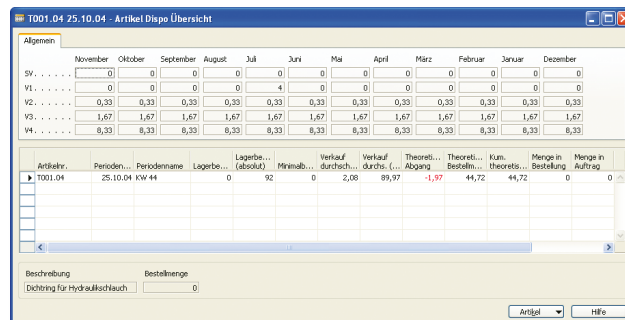
Von ebenso großer Wichtigkeit ist eine korrekte und vollständige Integration so genannter S-Artikel. S-Artikel oder Sonderartikel ist die Sammelbezeichnung für verschiedenste Artikel, die typischerweise nur einmal verkauft werden und deren Anlage und Pflege im Artikelstamm damit zu aufwändig wäre. GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN erweitert hierzu den Microsoft Dynamics NAV Standard um wesentliche Funktionen und ermöglicht so eine völlig transparente Integration von S-Artikeln. So werden z. B. die individuellen Beschreibungen aus der Auftragsposition direkt in die Bestellzeile übernommen.

Bestellvorschlag

Einen ganz wesentlichen Wettbewerbsfaktor stellt für viele Betriebe die Minimierung des Lagerbestands unter Beibehaltung einer optimalen Lieferfähigkeit dar. Hierzu ergänzt GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN die Standardfunktionalität um eine erweiterte Bestellrechnung.



Verkaufsauftrag mit Stückliste



Artikeldisposition

Diese berücksichtigt nicht nur den aktuellen Bedarf, sondern auch die Verkaufsmengen vergangener Perioden. Über mehrere Optionen können dabei die Einflussfaktoren entsprechend gewichtet werden.

CRM

Die Branchenlösung bietet umfangreiche Funktionalitäten im Bereich Marketing und Vertrieb. Hierzu zählt u. a. die lückenlose Darstellung aller kundenrelevanten Informationen wie Verkaufsbelege, individueller Korrespondenz, E-Mails oder Telefonnotizen sowie die Möglichkeit zur Klassifizierung Ihrer Kunden nach beliebigen Profilmertkmalen.

NUTZEN SIE DAS POTENZIAL DES INTEGRIERTEN INFORMATIONSSYSTEMS

Provisionen

GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN erlaubt die Festlegung unterschiedlicher Provisionsätze mit Hilfe so genannter Provisionsgruppencodes. Diese werden einem bestimmten Kunden oder einer Gruppe von Kunden zugewiesen. So können beispielsweise Umsätze mit Neukunden mit einem höheren Provisionsatz als Umsätze aus Verkäufen an Stammkunden provisioniert werden. Dabei besteht grundsätzlich die Möglichkeit, die Provision entweder aus dem Umsatz oder aus dem Deckungsbeitrag zu errechnen. Zusätzlich kann pro Artikelart eine zeitlich befristete Zusatzprovision hinterlegt werden.

Die zweite Stufe der Provisionsabrechnung unterstützt darüber hinaus die Festlegung von Provisionsätzen in einer Kunden-/Artikelprovisionsmatrix, d. h. die Berücksichtigung artikel- oder artikelgruppenspezifischer Provisionsätze pro Kunde oder Kundengruppe. Alle ermittelten Provisionen können mit Hilfe der integrierten Splittingfunktion auf Haupt- und Nebenvetreter verteilt werden.

Information

Eine wesentliche Anforderung an ein modernes Informationssystem ist die schnelle und vollständige Anzeigemöglichkeit aller benötigten Informationen. GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN ergänzt den Microsoft Dynamics NAV Standard diesbezüglich in vielfältiger Weise. So stellt das Modul „Info Center“ alle Belegzeilen, z. B. alle offenen oder erledigten Auftragspositionen eines Kunden, in tabellarischer Form dar. Ebenso kann zu jeder dargestellten Zeile der Ursprungsbeleg angezeigt werden. Mit Hilfe vordefinierter Sichten kann beispielsweise mit nur einem Mausklick eine Rückstandsinfo, d. h. die Anzeige aller noch offenen und überfälligen Auftragspositionen des Kunden generiert werden.

Belegdatum	Belegart	Verk. ...	Belegnr.	Art. Nr.	Beschreibung	Einheits...	Menge
05.05.04	Auftrag	10000	1106 A..	T001.02	Hydraulik-Hochdruckschlauch	M	2
05.05.04	Auftrag	10000	1106 A..	T001.03	Hochdruck Fassung	STÜCK	4
05.05.04	Auftrag	10000	1106 A..	T001.04	Dichtring für Hydraulikschlauch	STÜCK	4
05.05.04	Auftrag	10000	1106 A..	T001.05	Montage	STÜCK	2
05.05.04	Auftrag	10000	1106 A..	1000100...	HSS-Spiralbohrer, Typ NR, rec...	STÜCK	0

Kunden Info Center

Viele weitere Ergänzungen

Die Branchenlösung GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN enthält eine Vielzahl branchenspezifischer Erweiterungen. Die in diesem Fact Sheet dargestellten Erweiterungen stellen deshalb nur einen kleinen Auszug der Funktionalitäten der Branchenlösung dar.

• Außendienstbindung

GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN ermöglicht den Vertriebsmitarbeitern Zugriff auf alle benötigten Kunden- und Produktinformationen. Über ein Notebook oder Pocket-PC können somit aktuelle Informationen beim Kunden vor Ort abgefragt und Aufträge direkt erfasst werden.

• Grafische Darstellung

Viele Auswertungen lassen sich in Form von Kreis- und Balkendiagrammen in MS Excel darstellen.

• Verkäuferberichte

Vordefinierte Verkäuferberichte ermöglichen eine schnelle und einfache Analyse der momentanen Verkaufssituation.

• Supergruppen

GROSSHANDEL MIT INDUSTRIEBEDARF UND WERKZEUGEN ermöglicht die flexible Zusammenfassung von Warengruppen zu so genannten Supergruppen. Damit steht Ihnen eine weitere Auswertungsebene zur Analyse Ihrer Umsätze zur Verfügung.

IHRE PARTNER:

Kisling Consulting

ist seit 1979 ein unabhängiges Software- und Beratungsunternehmen, inhabergeführt von Anfang an.

Unser Angebot:

Beratung

Wir verstehen uns als Ihr Partner. Sie optimal zu beraten und Ihr Projekt in allen Phasen zu betreuen – das ist Kernstück unserer Arbeit.

Branchen-Know-how

Unsere Stärke liegt in der konsequenten Fokussierung auf zwei Branchen. Das hat den Vorteil, dass wir unsere Kunden wirklich verstehen, weil wir die branchenspezifischen Anforderungen genau kennen und die dafür passenden Lösungen anbieten.

Erfahrung

Wir haben für unsere Kunden eine Vielzahl von Projekten unterschiedlicher Größenordnung realisiert. Ein umfangreicher Erfahrungsschatz und profundes Wissen unserer Mitarbeiter resultieren daraus.

Effizienz

Wir sorgen dafür, dass Ihre Softwarelösung schnell zum Einsatz kommt und im Tagesgeschäft wirtschaftlich und vor allem sicher läuft – beste Voraussetzungen für die Wettbewerbsfähigkeit Ihres Unternehmens.

Investitionssicherheit

Unsere Partnerschaft mit Microsoft garantiert Ihnen, dass Ihre Softwarelösung kontinuierlich weiterentwickelt wird und Ihre Investition erhalten bleibt.

Erfolgsorientierung

Wir sind seit 2006 Microsoft Gold Certified Partner. Die Kriterien dafür sind: nachgewiesenes Mitarbeiter-Know-how, hohe Kundenzufriedenheit und Neukunden-Projekte. Das motiviert uns, neue Ziele zu setzen.



Microsoft Dynamics

(ehemals Microsoft Business Solutions) vereint mehr als 25 Jahre Erfahrung im Bereich Unternehmensanwendungen und ist für mehr als 350.000 Kunden in 102 Ländern eine verlässliche Lösung, die flexible Technologie mit umfangreicher Geschäftskompetenz vereint. Die vollständig integrierten Anwendungen, wie Microsoft Dynamics NAV, sind für kleine und mittelständische Unternehmen konzipiert. Mehr als 9.500 Vertriebs-, Implementierungs- und Servicepartner gewährleisten weltweit einen umfassenden Service für Unternehmen aus nahezu allen Branchen. Microsoft Dynamics ist eine von sieben Geschäftssparten der Microsoft Corporation, dem weltweit führenden Hersteller von Standardsoftware, Services und Lösungen.

Weitere Informationen zu Produkten und Lösungen von Microsoft Dynamics finden Sie im Internet unter www.microsoft.com/germany/dynamics.

Stand: Juli 2007 · Verantwortlich für den Inhalt:

Kisling Consulting GmbH

Gottlieb-Daimler-Str. 9 | D-74076 Heilbronn

Tel.: 0 71 31/39 04-0 | Fax: 0 71 31/39 04-222

E-Mail: info@kisling-consulting.de | www.kisling-consulting.de

Weitere Informationen unter:

www.kisling-consulting.de



Kisling Consulting GmbH

Gottlieb-Daimler-Str. 9 | D-74076 Heilbronn

Tel.: 0 71 31/39 04-0 | Fax: 0 71 31/39 04-222

E-Mail: info@kisling-consulting.de | www.kisling-consulting.de